

**Е.В. Лукьяненко**

## **Джон Мейнард КЕЙНС (1883 - 1946)**

*Основные работы: «Общая теория занятости процента и денег» [«The General Theory of Employment, Interest and Money»] (1936); «Экономические последствия мира» (1919); «Как заплатить за войну» (1940).*

### ***Биография***

Английский экономист Дж.М. Кейнс родился в 1883 г. Получил образование в Итоне и Кембридже. Работал в представительстве в Индии, затем вернулся в Кембридж читать лекции по экономике и политике. В 1912-1944 гг. был редактором «Экономического журнала». Во время I Мировой войны работал в Британском казначействе в отделе финансов зарубежных стран. В 1919 г. представлял Казначейство на Парижской мирной конференции. Во время II Мировой войны работал дипломатом; участвовал в образовании МВФ.

### ***Понятие кейнсианской революции***

1. Благодаря кейнсианской революции произошло обособление макроэкономики в самостоятельную дисциплину, в то время как модели классиков и неоклассиков не выделяли макроэкономические вопросы в качестве самостоятельного объекта рассмотрения.

2. Кейнсианская революция была реакцией на недостатки неоклассического подхода к анализу экономической жизни. Она

а) отвергла принципы оптимизации и методологического индивидуализма в качестве обязательных предпосылок для выведения функций экономических переменных и построения экономических моделей;

б) внесла фундаментальные изменения в экономическую теорию, сделав принципиально новый анализ макроэкономических взаимосвязей.

3. Мировой экономической кризис конца 1920-1930-х гг., Великая депрессия 1929-1933 гг. эмпирически доказали несостоятельность подходов неоклас-

сиков и, вероятно, оказались главной «конкретно-исторической» причиной кейнсианской революции.

В результате удалось доказать необходимость активного вмешательства государства в макроэкономическое функционирование рыночного хозяйства. Такое вмешательство наилучшим образом осуществляется при проведении дискреционной (макроэкономической) политики – политики, которая претворяется в жизнь по усмотрению правительства в зависимости от состояния экономической конъюнктуры.

### **Экономическая теория «классиков» и Кейнса: сравнительный анализ**

	<b>Кейнс</b>	<b>Классики и неоклассики</b>
<i>Сущность и роль денег</i>	Объект исследований - «денежная экономика» ( <i>monetary economy</i> ). В такой экономике деньги представляют собой актив длительного пользования и используются в качестве средства сохранения ценности. Только в «денежной экономике» возможны деловые циклы, связанные с колебаниями спроса на деньги как на самый ликвидный актив длительного пользования.	Объект исследований - «реальная обменная экономика» ( <i>real exchange economy</i> ) - экономика, в которой деньги используются только как нейтральное звено в сделках с реальными предметами и активами и не воздействуют на мотивы и решения хозяйствующих субъектов. Закономерности такой экономики переносятся классиками на современное им рыночное хозяйство.
<i>Принцип эффективного спроса</i>	Отказ от закона Сэя и замена его принципом эффективного спроса. <i>Эффективный спрос</i> - фактический совокупный спрос на блага, при котором совокупный спрос равен совокупному предложению. <i>Принцип эффективного спроса</i> - реальный национальный доход определяется эффективным спросом, и при этом последний может быть меньше, чем необходимо для обеспечения полной занятости. Т.е., ресурсы общества могут использоваться не полностью.	«Классики» интересовались лишь проблемами размещения ресурсов в условиях полной занятости.
<i>Основы теории деловых циклов</i>	Главная причина циклов - колебания предельной эффективности капитала, приводящие к колебанию инвестиций. На циклы также влияют колебания предпочтения ликвидности и эффект мультипликатора. Одна из основных особенностей циклов - их <i>внутренняя присущность рыночному хозяйству</i> . Оно функционирует циклически даже без каких-либо внешних шоков типа войн или государственной политики.	<i>Деловой (экономический) цикл</i> - колебания реального национального дохода вокруг своего трендового значения. Эти колебания имеют случайную природу, различаются по периоду и амплитуде. Предполагается также, что циклические колебания не являются чертой внутренней присущей капиталистической (рыночной) экономике.
<i>Проблема инфляции</i>	Критика неоклассического объяснения инфляции: 1. Между уровнем цен (и номинальным национальным доходом в целом) и денежной массы нет тесной связи. Последняя нарушена нестабильностью скорости обращения денег, являющейся прямым следствием нестабильности спроса на деньги. 2. При изменении денежной массы в условиях неполной занятости в основном изменяется реальный национальный доход.	Объясняли инфляцию на основе количественной теории денег.

	<p>нальный доход, а не уровень цен. При описании влияния изменения предложения денег на цены Кейнс выделял следующие типы инфляции:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>- умеренная инфляция - возникает при одновременном росте и реального дохода, и цен.</li> <li>- подлинная инфляция - начинается после достижения полной занятости.</li> </ul>	
Теория потребления	<p>Кейнс предложил «основной психологический закон», согласно которому люди, как правило, склонны увеличивать свое потребление с ростом дохода, но не в той же мере, в какой растет доход<sup>1</sup>. Эта идея позволила Кейнсу сформулировать концепцию мультипликатора инвестиций<sup>2</sup>.</p>	<p>Неоклассики рассматривали сбережения как активную переменную и трактовали их как «будущее потребление».</p>
Теория процента и денег	<p>Процент - это исключительно денежный феномен, связанный с функционированием денег в качестве самого ликвидного актива длительного пользования в экономике. Равновесное значение процентной ставки определяется из взаимодействия между предложением денег и т. наз. «предпочтением ликвидности». Последний термин трактуется то как спрос на деньги, то как та часть спроса на деньги, связанная с функционированием рынка ценных бумаг. Спрос на деньги можно подразделить на несколько видов или «мотивов»:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>а) Транзакционный мотив - использование денег для совершения сделок.</li> <li>б) Мотив предосторожности - необходимость обеспечения денежных резервов для защиты себя от различных случайностей, требующих внезапных расходов; стремление сохранить имущество в виде денег для последующего покрытия финансовых обязательств.</li> <li>в) Спекулятивный мотив связан с прогнозом будущей конъюнктуры на рынке ценных бумаг.</li> </ul>	<p>Процентная ставка определялась взаимодействием сбережений и инвестиций.</p>
Рынок труда	<p>Рынок труда играет пассивную роль. Уровень занятости определяется объемом эффективного спроса. При этом функция спроса на труд не является функцией предельной производительности труда.</p>	<p>Активная роль рынка труда. Уровень занятости определяется автономным функционированием рынка труда. Функция спроса на труд является функцией предельной производительности труда.</p>

<sup>1</sup> Функция потребления представлена как  $C = C(Y)$ . В формальном виде данный закон описывается следующим образом:

$$0 < \Delta C / \Delta Y < 1; \quad C'(Y) > 0; \quad C''(Y) < 0$$

где  $\Delta C / \Delta Y = c$  - предельная склонность к потреблению.

Отсюда следует, что с расширением дохода увеличивается разрыв между  $Y$  и  $C$ ; следовательно, для того, чтобы возросший доход не сократился, необходимо заполнить этот разрыв другим компонентом совокупного спроса - инвестициями. При этом сбережения, будучи разностью между доходом и потреблением, представляют собой просто пассивную переменную, не являющуюся объектом принятия решения.

<sup>2</sup> Концепция мультипликатора инвестиций

Если совокупный спрос состоит только из потребления и инвестиций, и при этом весь объем потребления определяется исключительно доходом, тогда условие макроэкономического равновесия будет выглядеть следующим образом:

$$Y = cY + I \quad (1)$$

После преобразований (1) получаем:

$$Y = I / (1 - c) \quad (2)$$

где  $I / (1 - c)$  - мультипликатор инвестиций.

Он показывает, во сколько раз изменится доход при изменении на заданную величину инвестиций. Поскольку  $c < 1$ , изменения инвестиций порождают многократные изменения национального дохода. При этом увеличение предельной склонности к сбережению (знаменатель мультипликатора), приводит к уменьшению мультипликатора инвестиций и, при прочих равных условиях, к снижению уровня национального дохода (фактическая величина сбережений - const). Этот феномен получил название «парадокса бережливости».

Олена Лук'яненко © Lukyanenko

[www.lukyanenko.at.ua](http://www.lukyanenko.at.ua)

Основные связи в экономической теории Дж. М. Кейнса могут быть представлены в виде таблицы.

<i>Независимые переменные</i>			<i>Зависимые переменные</i>
Склонность к потреблению			Национальный доход и соответствующий
Предпочтение ликвидности	Предельная эффективность капитала	Побуждение к	
Количество (предложение) денег	Процентная ставка	инвестированию	ему уровень занятости

Из этой таблицы следует, что при «неадекватных» значениях предельной эффективности капитала, процентной ставки и предпочтения ликвидности эффективный спрос может привести к неполной занятости. Следовательно, необходимо проведение продуманной макроэкономической политики правительства.

### ***Налогообложение в неоклассической теории и кейнсианстве***

Основные моменты, где чаще всего сталкиваются кейнсианская и неоклассическая макроэкономика в области налогообложения, следующие:

1. Временное сокращение налогов для среднего класса.
2. Временное установление инвестиционных налоговых скидок (ИНС), позволяющих компаниям удерживать часть цены покупки нового инвестиционного товара из налоговых платежей на доход корпорации.
3. Налоги в международной торговле товарами и услугами.
4. Экспансионистская политика Федеральной резервной системы (увеличение темпов роста денежной массы и снижение учетной ставки).

	<b><i>Кейнсианство</i></b>	<b><i>Неоклассика</i></b>
<i>Временные снижения налогов для среднего класса</i>	Кейнсианский анализ снижения налогов заключается в следующем: поскольку налоговые сокращения оставляют домохозяйствам больше средств, в результате домохозяйства увеличивают расходы. При большем спросе на товары, имеет место увеличение выпуска отечественных фирм. Таким образом, налоговые сокращения стимулируют экономику, способствуя увеличению дохода и количества рабочих мест. Эта точка зрения сталкивается с двумя трудностями: - потребители, вместо того чтобы тратить возросший за счет налоговых сокращений доход, могут его сбере-	Неоклассики считают, что однократное сокращение налогов имело бы минимальное влияние на потребление. С их точки зрения, ключевое значение имеет тот факт, что изменение налогов является временным и, таким образом, не позволяет домохозяйствам финансировать потребительские расходы на постоянной основе. Поэто-

	<p>гать;</p> <p>- потребители могут этот доход потратить на импортные, а не на отечественные товары. В обоих случаях спрос не увеличился бы на полную величину сокращения налогов.</p> <p>Однако кейнсианские эконометрические модели предполагают, что эти две проблемы не очень важны. Кейнс описывал коэффициент, связывающий изменение потребления с изменениями дохода как «<i>предельную склонность к потреблению по доходу</i>» (MPC). В типичной кейнсианской эконометрической модели MPC составляет 0.6, т.е. будет потрачено 60% высвободившихся за счет сокращения налогов средств. Кроме того, стандартные кейнсианские модели предполагают, что лишь самая малая доля изменений дохода затрачивается на импорт.</p>	<p>му подход неоклассиков состоит в том, что около 95% доходов от сокращения налогов будет сберегаться. Другими словами MPC составляет только 0.05.</p>
<i>Попеременные инвестиционные налоговые скидки</i>	<p>Большинство кейнсианских макроэкономических моделей предсказывают, что восстановление ИНС вызвало бы значительное немедленное увеличение инвестиционных расходов. Аргументом в пользу такого рассуждения является то, что сокращение налога на любую деятельность увеличивает интенсивность этой деятельности.</p>	<p>Неоклассики указывают на то, что кейнсианские модели обычно выпускают ключевую особенность ИНС, а именно их попеременный характер. Если, например, в одном году ИНС высоки, это делает желательным для фирм отложить свои инвестиции, которые они планировали на более ранний год и переносить на более поздний срок последующие инвестиции. Поэтому временные ИНС, в отличие от временных сокращений налогов, могут оказывать сильное влияние на спрос как раз потому, что они временны. Однако результат, вероятно, будет противоположным.</p>
<i>Налоги и международная торговля</i>	<p>Государственное регулирование международной торговли с применением различных финансовых инструментов внешнеторговой политики. Протекционизм.</p>	<p>Принцип свободы торговли (<i>free trade, laissez-faire</i>)</p>

### ***Прогрессивное налогообложение в теории Кейнса***

Кейнс считал, что, начиная с конца XIX в., был осуществлен значительный прогресс в применении налогообложения как средства для уменьшения неравенства при распределении богатства и дохода. Особенно это было характерно для Великобритании. Но всегда существовала проблема, что подобное налогообложение будет «посягать» на капитал, необходимый для роста. Кейнс избавился от этого препятствия тем замечанием, что рост зависит от избыточных сбережений только в условиях полной занятости; в противном случае до-

полнительные сбережения, как и иные нежелательные последствия, лишь препятствуют росту.

Безусловно, поддержка Кейнсом прогрессивного налогообложения в некоторой степени зависима от правильности его выводов относительно склонности различных уровней дохода к сбережениям. С целью продемонстрировать незначительное влияние на сбережения при переходе налоговой системы Англии с прогрессивной на пропорциональную был проведен ряд исследований. Результаты исследований показали, что предельная склонность к потреблению менее чувствительна к подобным изменениям, чем можно было бы ожидать от различий в средних склонностях к сбережению разных уровней дохода. Для обоснования этого факта была выдвинута гипотеза о том, что получатели очень низких доходов часто тратят ранее накопленные средства, а предельная склонность к потреблению таких людей очень незначительна. Вместо того чтобы увеличивать свое потребление с повышением дохода, они просто меньше тратят предыдущие накопления. Прогрессивное налогообложение «сжимает» распределение доходов между группами с разным уровнем доходов, и улучшение/ухудшение их положения может незначительно влиять на общее соотношение между сбережением и потреблением.

Но в одном отношении эти открытия поддерживают прогрессивное налогообложение. Если сумма сбережений при распределении дохода незначительно подвержена изменениям, вызванным налогами, опасение, что подобное налогообложение нарушит целостность сбережений, исчезает.

### ***Встроенная гибкость***

Еще одним пунктом, касающимся прогрессивного налогообложения и ассоциирующимся с теорией Кейнса, является понятие встроенной гибкости. В случае с практически любым налогом, объем поступлений будет колебаться не только в ответ на изменения ставок налогов, но также и в ответ на изменение дохода. Это, в частности, верно для системы прогрессивного налогообложения,

где автоматические колебания поступлений будут больше, чем колебания дохода.

В случае с *индивидуальным подоходным налогом*, больший доход в расчете на одного налогоплательщика означает более жесткие эффективные ставки, даже если номинальные ставки не меняются. Например, когда доход Джонса увеличивается с 2000\$ до 4000\$, размер подоходного налога может увеличиться в четыре раза.

В случае с налогом на доходы корпораций, колебания поступлений больше колебаний национального дохода благодаря тенденции корпоративных прибылей изменяться больше, чем другие составляющие дохода. Встроенная гибкость является функцией больших и прогрессивных бюджетов; здесь высокие налоги играют благоприятную роль, и увеличение размера федерального бюджета может усугубить экономическую нестабильность.

### ***Кейнсианство и налогообложение: выводы***

- прогрессивное налогообложение;
- временное снижение налогов для среднего класса;
- применение инвестиционных налоговых скидок;
- государственное налоговое регулирование внешнеторговой политики;
- «встроенная гибкость» в налогообложении.

### ***Литература***

1. Бодкин Р. Кейнсианские эконометрические концепции: потребительские и инвестиционные функции; мультипликатор // [http://gallery.economicus.ru/cgi-ise/gallery/frame\\_rightn.pl?type=school&links=./school/neosynthesis/lectures/neosynt\\_12.txt&img=lectures\\_small.gif&name=neosynthesis;](http://gallery.economicus.ru/cgi-ise/gallery/frame_rightn.pl?type=school&links=./school/neosynthesis/lectures/neosynt_12.txt&img=lectures_small.gif&name=neosynthesis;)
2. Кинг Р. Новая классическая макроэкономика Пер. с англ. Скоробогатова А.С. // [http://gallery.economicus.ru/cgi-ise/gallery/frame\\_rightn.pl?type=school&links=./school/newclassic/lectures/newclassic\\_11.txt&img=brief.gif&name=newclassic](http://gallery.economicus.ru/cgi-ise/gallery/frame_rightn.pl?type=school&links=./school/newclassic/lectures/newclassic_11.txt&img=brief.gif&name=newclassic)
2. <http://ie.boom.ru/Rozmainsky/Ch7.htm>
3. Keynes J.M. The End of Laissez-faire // The Quarterly Journal of Economics, February 1937 P.9.// [http://gallery.economicus.ru/cgi-ise/gallery/frame\\_rightn.pl?type=in&links=./in/keynes/works/keynes\\_w1.txt&img=works.jpg&name=keynes.](http://gallery.economicus.ru/cgi-ise/gallery/frame_rightn.pl?type=in&links=./in/keynes/works/keynes_w1.txt&img=works.jpg&name=keynes.)